

ECONOMÍA Y GESTIÓN

Prof. Titular: Lic. Claudia Cabut

Jefe Trabajos Prácticos: DI. Prof. Marcela Zakalik

Ayudante: DI. Daniela Lorefice

4º año

Diseño industrial - Diseño Gráfico

UNIVERSIDAD NACIONAL DE CUYO - FACULTAD DE ARTES Y DISEÑO

ECONOMÍA

ES LA CIENCIA QUE ESTUDIA LA FORMA EN QUE SE
ADMINISTRAN LOS RECURSOS ESCASOS PARA SATISFACER
LAS NECESIDADES HUMANAS

Todas las preguntas de la economía surgen de un sencillo e
ineludible hecho:

**No siempre se puede obtener lo que uno quiere
Los deseos siempre exceden a los recursos
disponibles para satisfacerlos**

La **economía** es el mecanismo que intenta responder asignando recursos escasos a cuatro preguntas:

¿QUÉ?
¿CÓMO?
¿PARA QUÉ?
¿PARA QUIÉN?

ECONOMÍA POSITIVA Y NORMATIVA

ECONOMÍA POSITIVA

Se define como la ciencia que busca explicaciones objetivas del funcionamiento de los fenómenos económicos, se ocupa **"de lo que es o podría ser"**. Trata de establecer proposiciones del tipo "si se dan tales circunstancias, entonces tendrán lugar tales acontecimientos".

ECONOMÍA NORMATIVA

Ofrece prescripciones para la acción basadas en juicios de valor personales y subjetivos; se ocupa **"de lo que debería ser"**. Responde a unos criterios éticos, ideológicos o políticos sobre lo que se considera deseable o indeseable.

LEYES ECONÓMICAS

Una ley económica es la enunciación de las relaciones uniformes entre fenómenos económicos. Al producirse un determinado fenómeno (causa), se desencadena otro (efecto).

Las leyes económicas **no siempre se cumplen en forma absoluta**, sino tan solo en gran cantidad de casos y, además, lo hacen en forma diferente según el ámbito social al que se refieran.

La teoría indica que, ante un aumento de precios (causa), los compradores tienden a disminuir las adquisiciones de bienes (efecto).

¿Ocurre siempre así?

MICROECONOMIA Y MACROECONOMIA

Microeconomía: se ocupa de los fenómenos referidos a las unidades económicas, en forma aislada o relacionados entre sí. Su estudio abarca: **las unidades de consumo y de producción la determinación de los precios en los mercados, los ingresos de los factores productivos.**

Macroeconomía: se ocupa de los fenómenos referidos al sistema económico en su conjunto. Su estudio abarca: **las magnitudes de la economía nacional, la economía internacional, las fluctuaciones económicas, el crecimiento económico.**

EL PRINCIPIO ECONÓMICO

“MÁXIMO BENEFICIO CON EL MÍNIMO DE ESFUERZO”

Los individuos orientan sus acciones guiados por una norma natural: **obtener el mejor resultado con una cantidad dada de medios o bien, para lograr un determinado resultado empleando la menor cantidad de medios posible**

COMPETENCIA Y COOPERACIÓN

COMPETENCIA

Es una lucha por el control de los recursos escasos. Ya que no es posible tener todo lo que se desea, debemos competir con otros por lo que está disponible.

COOPERACIÓN

Trabajar con otros para alcanzar un fin común

NECESIDADES HUMANAS

Es la sensación de carencia de algo que experimenta una persona, unida al deseo de satisfacerla

CLASIFICACIÓN DE NECESIDADES

Primarias: son aquellas que hacen a la subsistencia del individuo

Secundarias: o de civilización las que se refieren a modos de vida

Presentes: de satisfacción inmediata

Futuras : aquellas cuya satisfacción motiva la debida previsión para hacerles frente a través del ahorro

Ocasionales: se presentan en forma esporádica, sin regularidad

Intermitentes: se presentan con cierta regularidad

Individuales: las experimentadas por el sujeto y satisfechas por él mismo

Comunes: las experimentadas por un grupo de individuos y satisfechas por el conjunto

Colectivas: las que se presentan en una comunidad organizada políticamente y son satisfechas por el Estado

CARACTERÍSTICAS DE LAS NECESIDADES

- 1) **Ilimitadas en su número**
- 2) **Limitadas en su capacidad:** una necesidad va disminuyendo a medida que es satisfecha hasta que llega un momento en que desaparece
- 3) **Concurrentes:** una necesidad trae aparejada otra
- 4) **Complementarias:** para la satisfacción de algunas necesidades, debe recurrirse a elementos que se complementan entre sí
- 5) **Frecuentes:** una vez satisfechas, tienden a repetirse
- 6) **Elásticas:** casi todas las necesidades admiten un cierto grado de postergación
- 7) **Variables:** no se presentan de igual forma y grado en los sujetos, ni siquiera en el mismo sujeto a lo largo del tiempo

TEORÍA DE LAS NECESIDADES DE ABRAHAM MASLOW

Autorrealización

realizarse a sí mismo maximizando las capacidades y potencial propio

Estima

la necesidad de autoestima y de ser estimado por los demás

De pertenencia, interacción social, de amor

la necesidad de amistad, afiliación, interacción y amor

Seguridad

la necesidad de no sentirse amenazado, es decir, la ausencia de sucesos o ambientes amenazantes

Fisiológicas

la necesidad de alimento, bebida, albergue y alivio del dolor

BIENES Y SERVICIOS ECONÓMICOS

Los **bienes económicos** son las cosas aptas para satisfacer necesidades humanas y disponibles para tal fin.

Los **servicios** son aquellas actividades que, sin crear objetos materiales, se destinan directa o indirectamente a satisfacer necesidades humanas.

CARACTERÍSTICAS DE LOS BIENES Y SERVICIOS ECONÓMICOS

Escasos: que existen o se dan en poca cantidad

Aptos: que reúnan las propiedades necesarias para su utilización en la satisfacción de necesidades

Accesibles: que sea posible su utilización

Transferibles: que puedan ser intercambiados

CLASIFICACIÓN DE LOS BIENES ECONÓMICOS



CLASIFICACIÓN DE LOS BIENES ECONÓMICOS

Según su nivel de elaboración

Materias primas

De origen animal
De origen vegetal
De origen mineral

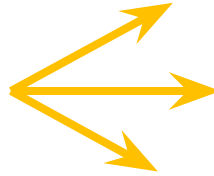
Productos Semielaborados

Bienes que poseen distintos grados de elaboración
Bienes intermedios
Partes componentes

Bienes terminados Bienes finales

CLASIFICACIÓN DE LOS BIENES ECONÓMICOS

**Según la relación
entre ellos**



Bienes complementarios

Bienes sustitutos

Bienes independientes

UTILIDAD TÉCNICA

Es la propiedad que tienen los bienes que los hace aptos para satisfacer necesidades humanas

UTILIDAD ECONÓMICA

Es la utilidad técnica al menor costo

VALOR

El valor mide el grado de aptitud de los bienes para satisfacer necesidades

Podemos establecer dos clases de valor:

1- Entre el individuo y el objeto: el hombre establece una jerarquía que se inicia con aquellos bienes que le producen una máxima satisfacción y concluye con aquellos de los cuales obtiene menores satisfacciones. Es lo que denominamos :



valor de uso

Mide el grado de aptitud de un bien, comparado con otros, para un sujeto determinado. Es subjetivo e individual

VALOR

2- Entre diversos individuos y los bienes disponibles:

cuando el grado de utilidad de un bien es evaluado por todos o la mayoría de las personas, estableciendo el grado de aptitud de ese bien o bienes para satisfacer las necesidades de todos esos sujetos:



valor de cambio

Es objetivo y social

COSTO DE OPORTUNIDAD

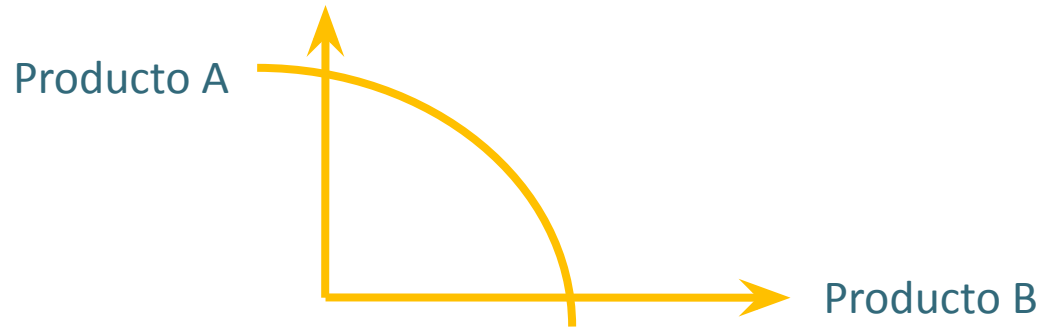
Es el beneficio esperado de la mejor alternativa que se ha dejado de realizar

Es la oportunidad perdida por hacer otra cosa

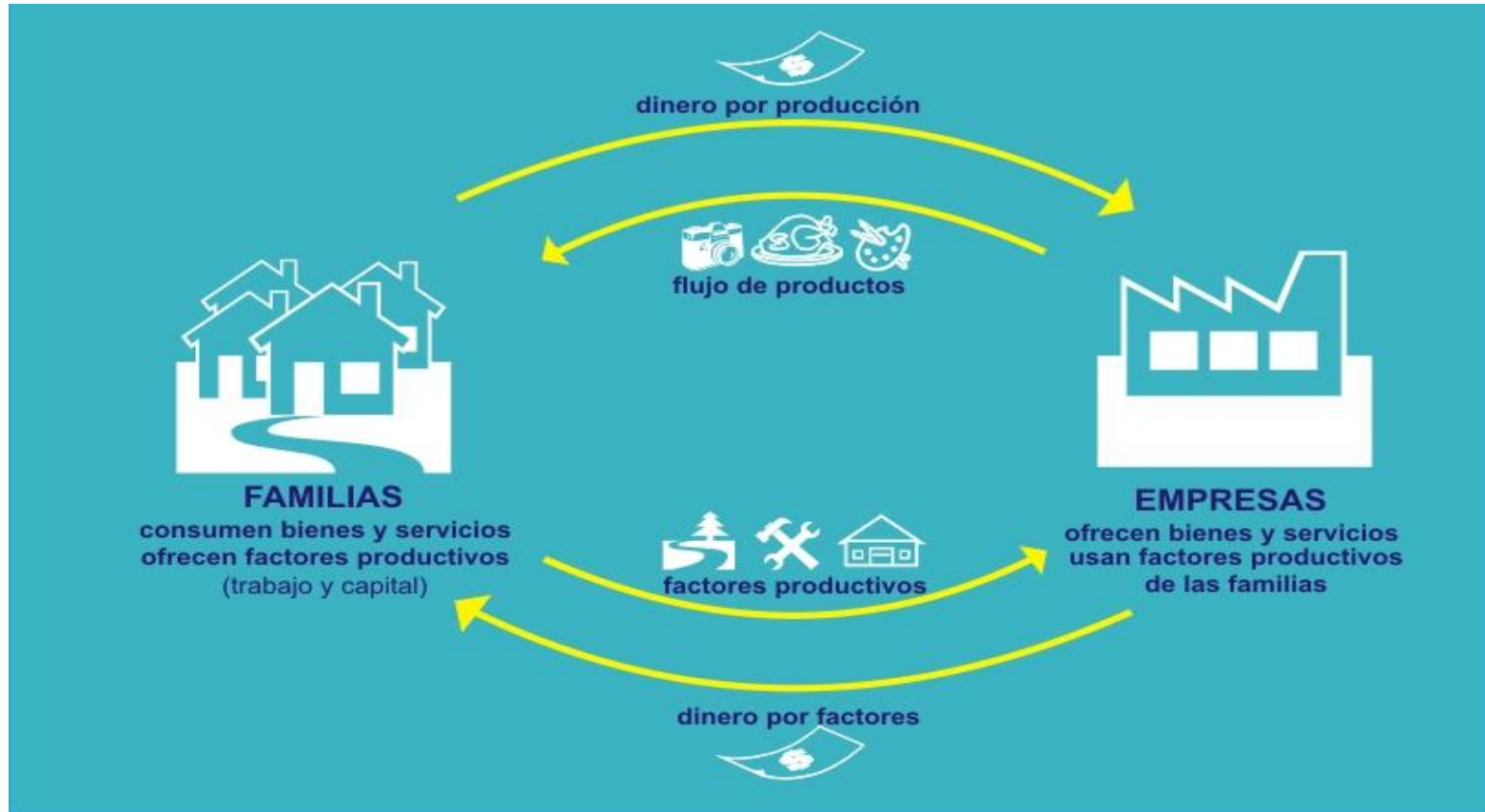


FRONTERA DE POSIBILIDADES DE PRODUCCIÓN

Muestra el máximo de combinaciones de productos que la economía puede producir utilizando todos los recursos existentes



CIRCUITO ECONÓMICO



PROCESO ECONÓMICO

